

Colour Your World and join our team

PanAmerican Seed is een internationaal zaadveredelingsbedrijf dat streeft naar innovatie en groei. Met een internationaal team van gemotiveerde mensen veredelen, produceren en verkopen we onze rassen tot tevredenheid van telers en consumenten. Een vraag die wij ons iedere dag stellen is: wat kunnen wij bijdragen aan het succes van de teler? Om dat te beantwoorden werken wij met de beste medewerkers in de industrie.

Wil jij deel van ons team worden? Met jouw technische expertise en onze innovatieve kwaliteitsproducten groeien we samen naar succes in Europa.

Technisch Sales Representative – Europa (fulltime)

Jouw nieuwe functie

Je richt je op het versterken en onderhouden van relaties met kwekers en jonge plantenproducenten, voornamelijk in Nederland en Duitsland. Je adviseert kwekers en jonge plantenproducenten en ondersteunt hen met jouw technische kennis. Samen met hen werk je aan een optimalisatie van hun productieprocessen. Door middel van proeven en strategische ondersteuning draag je bij aan de groei van onze producten in de Europese markt.

Hoe ziet je takenpakket eruit?

- Bezoeken van kwekers en jonge plantenproducenten om relaties te versterken en technische ondersteuning te bieden.
- Proeven uitvoeren en kwekers adviseren over onze producten.
- Actief feedback van kwekers verzamelen om de behoeften van de markt in kaart te brengen. Je deelt je bevindingen en best practices met het salesteam.
- Je bent het gezicht van PanAmerican Seed voor de kwekers in de regio.
- Samen met het sales en marketingteam onze producten effectief positioneren.

Wie zoeken wij?

- Je bent een technische expert met passie voor tuinbouw en sterke commerciële vaardigheden.
- Je bent analytisch, onderhandelingsvaardig en weet prioriteiten te stellen.

- HBO-werk- en denkniveau met minimaal 5 tot 10 jaar ervaring in de tuinbouw, bij voorkeur in sierteeltgewassen, verkoop, productieplanning en/of proeven.
- Technische kennis en inzicht in de Europese markt en het vermogen om de sterke en zwakke punten van onze producten én die van concurrenten te begrijpen.
- Uitstekende schriftelijke en mondelinge vaardigheden in zowel Nederlands als Engels.
- Bereidheid om zowel nationaal als internationaal te reizen.

Wat bieden wij jou?

Een uitdagende en afwisselende rol in een dynamisch, internationaal team in een bloeiende omgeving. De CAO voor de Tuinzaadbedrijven is de basis voor ons beloningspakket en bestaat uit een prima salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder mogelijkheden tot flexibel werken, een (lease)fietsplan, wekelijks vers fruit op de werkplek en ruimte voor persoonlijke ontwikkeling.

Meer informatie & solliciteren

Heb je nog vragen of wil je meer informatie dan kun je contact opnemen met Jeroen Star, Sales Manager Europe telefoonnummer + 31 653 47 59 12 of bezoek onze website www.panamseed.com. Enthousiast geworden? Stuur dan je sollicitatie per e-mail naar Roos Mantel, HR Business Partner, hr@panamseed.com

